



mare ltda.

Guadalupe 2065 Bis
Montevideo, URUGUAY 11800
Tel.: (598-2) 204 3323
Fax.: (598-2) 200 7494
e-mail: mareltda@adinet.com.uy

Montevideo, 17 de diciembre del 2018

Señores

A.S.S.E.

Dirección de Recursos Materiales

División Adquisiciones

Presente.

Licitación Abreviada N° 32/18

Ref.: Observaciones sobre las ofertas de la apertura

De nuestra mayor consideración:

Luego de haber hecho un análisis de las ofertas presentadas en forma electrónica sobre la licitación de referencia, les realizamos las siguientes observaciones:

- Observación general

- En la tabla de ponderación, se establece que los oferentes deben declarar el plazo de entrega, plazo de instalación y plazo de puesta en marcha en días hábiles.
- En el punto 7.2 se establece que el plazo de instalación deberá estar declarado en días hábiles.
- En el punto 7.3 se establece que la instalación se considerará concluida cuando pueda hacerse uso del equipo con todas las condicionantes dadas incluyendo las capacitaciones (por lo menos las iniciales).
- Debido a los puntos expresados anteriormente, es que los oferentes deberían expresar los plazos solicitados en días hábiles y que dentro del plazo de instalación se debe considerar el plazo correspondiente a la capacitación, por lo menos la inicial.

- TERA INGENIEROS

- No presenta el compromiso exigido en el pliego en el Punto 19.8: "Deberá presentar un compromiso de disponibilidad de venta a la Administración en cualquier momento durante la vida útil del equipo de todos los insumos, partes, repuestos, accesorios, mejoras y actualizaciones disponibles al momento de la apertura de ofertas o que puedan surgir a



Distribuidor
GE Healthcare



Management
System
ISO 9001:2008

www.tuv.com
ID 9108627016



mare ltda.

Guadalupe 2065 Bis
Montevideo, URUGUAY 11800
Tel.: (598-2) 204 3323
Fax.: (598-2) 200 7494
e-mail: mareltda@adinet.com.uy

futuro, independientemente si mantuviera la relación comercial con el proveedor posteriormente a la garantía." Este compromiso evidentemente tiene que ser del fabricante ya que el oferente no podría ofrecer los insumos, partes, repuestos, accesorios, etc. de la marca ofrecida si ya no mantiene la relación comercial con el proveedor.

- *No presenta un checklist/resumen en donde se indique en que parte de la oferta se cumple con cada uno de los requerimientos del pliego, según lo establecido en el Punto 7.2 literal i) del pliego.*
- *En la información técnica presentada no se puede comprobar que el equipo ofertado cumple con todo lo solicitado en el pliego.*
- *No presenta evidencia de que exista en el país un equipo igual al ofertado, de forma que la Administración pueda verificar que el equipo es apto para trabajo continuo en intervenciones largas sin que el equipo se bloquee.*
- *No declara la frecuencia estimada de remplazo de los repuestos, tal cual es solicitado en el pliego en el punto 4.5, literal c).*

- CONATEL

- *El Punto 8 del pliego solicita que el mantenimiento de oferta sea de 150 días. El mantenimiento de oferta expresado en su oferta es de 120 días.*
- *En el Anexo I, punto 1.7 literal b) se solicita que el equipo tenga intensificador de imagen. El equipo ofertado utiliza un flat panel para la adquisición de la imagen.*
- *No presenta el compromiso exigido en el pliego en el Punto 19.8: "Deberá presentar un compromiso de disponibilidad de venta a la Administración en cualquier momento durante la vida útil del equipo de todos los insumos, partes, repuestos, accesorios, mejoras y actualizaciones disponibles al momento de la apertura de ofertas o que puedan surgir a futuro, independientemente si mantuviera la relación comercial con el proveedor posteriormente a la garantía." Este compromiso evidentemente tiene que ser del fabricante ya que el oferente no podría ofrecer los insumos, partes, repuestos, accesorios, etc. de la marca ofrecida si ya no mantiene la relación comercial con el proveedor.*
- *No presenta un checklist/resumen en donde se indique en que parte de la oferta se cumple con cada uno de los requerimientos del pliego, según lo establecido en el Punto 7.2 literal i) del pliego.*



Distribuidor
GE Healthcare



**Management
System
ISO 9001:2008**

www.tuv.com
ID 9108627016



mare ltda.

Guadalupe 2065 Bis
Montevideo, URUGUAY 11800
Tel.: (598-2) 204 3323
Fax.: (598-2) 200 7494
e-mail: mareltda@adinet.com.uy

- No presenta evidencia de que exista en el país un equipo igual al ofertado, de forma que la Administración pueda verificar que el equipo es apto para trabajo continuo en intervenciones largas sin que el equipo se bloquee.

- **CLAP Laboratorios**

- El registro en el MSP de la empresa establece que el servicio técnico esta tercerizado en la empresa Obliguer S.A.. El punto 7.2 literal e) de pliego establece que cuando el servicio técnico es tercerizado se debe presentar el registro de la habilitación en el MSP de la empresa tercerizada la cual debe estar autorizada por el MSP para dar servicio técnico a el o los equipos en cuestión en forma específica. En contradicción a lo anterior, se presenta un certificado de Obliguer que en forma específica indica que **"no incluye equipos emisores de radiaciones ionizantes"**.
- No presenta un checklist/resumen en donde se indique en que parte de la oferta se cumple con cada uno de los requerimientos del pliego, según lo establecido en el Punto 7.2 literal i) del pliego.
- No presenta evidencia de que exista en el país un equipo igual al ofertado, de forma que la Administración pueda verificar que el equipo es apto para trabajo continuo en intervenciones largas sin que el equipo se bloquee.

- **INTERMEDICA**

- El Punto 8 del pliego solicita que el mantenimiento de oferta sea de 150 días. El mantenimiento de oferta expresado en su oferta es de 120 días.
- No presenta el compromiso exigido en el pliego en el Punto 19.8: "Deberá presentar un compromiso de disponibilidad de venta a la Administración en cualquier momento durante la vida útil del equipo de todos los insumos, partes, repuestos, accesorios, mejoras y actualizaciones disponibles al momento de la apertura de ofertas o que puedan surgir a futuro, independientemente si mantuviera la relación comercial con el proveedor posteriormente a la garantía." Este compromiso evidentemente tiene que ser del fabricante ya que el oferente no podría ofrecer los insumos, partes, repuestos, accesorios, etc. de la marca ofrecida si ya no mantiene la relación comercial con el proveedor.
- No presenta un checklist/resumen en donde se indique en que parte de la oferta se cumple con cada uno de los requerimientos del pliego, según lo establecido en el Punto 7.2 literal i) del pliego.



Distribuidor
GE Healthcare



Management
System
ISO 9001:2008

www.tuv.com
ID 9108627016



mare ltda.

Guadalupe 2065 Bis
Montevideo, URUGUAY 11800
Tel.: (598-2) 204 3323
Fax.: (598-2) 200 7494
e-mail: mareltda@adinet.com.uy

- *Adjuntan como confidencial las especificaciones técnicas del equipo ofertado, lo cual es explícitamente excluido en el pliego como algo confidencial en el Punto 7.4: "No se considerarán confidenciales los precios, las descripciones de los insumos solicitados, ni las condiciones generales de la oferta". Este documento adjuntado como confidencial por la empresa, es una descripción del equipo, necesaria para evaluar el cumplimiento de las especificaciones técnicas.*
- *En la oferta establece que el precio de los repuestos es válido si se adquieren en conjunto con el equipo. Por este motivo, dicho precio no es el que se solicita en el punto 4.5 literal b) del pliego ya que no serían válidos en el futuro.*
- *No encontramos evidencia de que se presente el precio del servicio de mantenimiento post garantía con repuestos, tal cual es solicitado en el pliego en el punto 4.3 literal b).*

Sin otro particular, saludamos a ustedes atentamente:

p./ Mare Ltda.

Alvaro Lingeri



Distribuidor
GE Healthcare



Management
System
ISO 9001:2008

www.tuv.com
ID 9108627016